
Agenda

- bis 13.00 Uhr Eintreffen der TeilnehmerInnen
- 13.20 -13.30 Uhr Begrüßung; Zielsetzung des Workshops
- 13.30 -14.20 Uhr **1. Software-Einkauf: Herausforderungen und Lösungsansätze**
(Referent: Albrecht Öhring, Geschäftsführer Öhring und Kollegen Unternehmensberatung)
- 14.20 – 15.10 Uhr **2. Warengruppenstrategie Software**
(Referent: Christian Kibies, Strategischer Einkauf Software und Services, DZ BANK AG)
- 15.10 – 15.40 Uhr Kaffeepause; Networking
- 15.40 – 16.30 Uhr **3. Vertragsverhandlungen/-optimierungen (am Bsp. SAP)**
(Referent: Uwe Werner, Managing Director, Uwe Werner SAP-Einkaufsberatung)
- 16.30 – 17.20 Uhr **4. Kostensenkung durch Lizenzoptimierung**
(Referent: Dr. Matthias Schuchardt, Leiter Strategischer IT-Einkauf, Hessische Landesbank)
- 17.20 – 17.30 Uhr Zusammenfassung / Auswertung des Workshops
- 17.30 – 19.30 Uhr **get together**; Einladung des BME Vorstandes
-

Referenten:

Dipl. Wirtsch. Ing., MBA **Albrecht Öhring**, Geschäftsführender Gesellschafter
Öhring und Kollegen Unternehmensberatung, Mannheim

- Studium Wirtschaftsingenieurwesen, Fachhochschule Würzburg-Schweinfurt, MBA International Sourcing, SIMT Stuttgart
- Ca. 30 Jahre Berufserfahrung in der Unternehmensberatung und im Einkauf, u.a. 7 Jahre Roland Berger Strategy Consultants, 6 Jahre Deutsche Bank Frankfurt und New York, 6 Jahre Leiter IT-Einkauf ERGO-Versicherung
- Seit 9 Jahre selbständig bei der Öhring und Kollegen, einer auf IT-Einkauf spezialisierten Unternehmensberatung

Dipl. Kaufmann **Christian Kibies**, Strategischer Einkauf Software und Services,
DZ BANK AG, Frankfurt

- Studium der Wirtschaftswissenschaften, Fachhochschule für Ökonomie und Management, Frankfurt am Main
- Ca. 21 Jahr Berufserfahrung im IT-Einkauf
 - 12 Jahre bei international tätigen IT-Dienstleistern
 - 9 Jahren bei Finanzdienstleistungsunternehmen (R+V, Alte Leipziger Versicherung, seit über 5 Jahren bei der DZ Bank)

Dipl. Betriebswirt **Uwe Werner**, Managing Director, Uwe Werner SAP-
Einkaufsberatung, Dirmstein

- Studium der Betriebswirtschaft, Fachhochschule Worms
- Ca. 30 Jahre Berufserfahrung im Software-Vertrieb (u.a. Nixdorf, Unisys, IXOS-Open Text und zuletzt ca. 7 als Jahre Global Account Director Retail bei SAP Deutschland
- Seit 5 Jahre selbständig bei der Uwe Werner SAP-Einkaufsberatung

Dipl.-Phys., Dr. rer. nat. **Mattias Schuchardt**, Leiter Strategischer IT-Einkauf,
Hessische Landesbank Frankfurt

- Studium der Physik, Universität Paderborn (Diplom Physiker)
- Lehrerausbildung für Mathematik und Physik, Friedrich-Alexander-Universität, Erlangen-Nürnberg (1. Staatsexamen)
- Studium der Biologie/Biologische Wissenschaften und Psychologie, Julius-Maximilians-Universität Würzburg (Dr. rer. nat.)
Ca. 30 Jahre Berufserfahrung in verschiedenen Positionen als IT-Berater und IT-Einkäufer (u.a. in der Siemens AG, Thyssenkrupp, VW AG, Allianz, LEONI AG, usw. 1 Platz SAMS 2014, 3. Platz SAMS Europe 2016)
- Seit 2 Jahren Leiter Strategischer IT-Einkauf, Hessische Landesbank Frankfurt